

# Prevista AS

## – med norsk teknologi til Baltikum

Internasjonalt tjenestesalg med basis i kompetanse fra skog og utmarksnæring

*Mattis Asplin*

Internasjonaliseringsseminar

*fokus* Baltikum

21.09.2005

# Prevista AS

Konsulent- og planleggingsmiljø  
med utgangspunkt i produkter  
basert på skog og utmark

# Forretningside

- Leverer tjenester basert på norsk fjernmålings teknologi i det lokale skog markedet
- Leverer tjenester basert på norsk fjernmålingsteknologi i det nordiske markedet

# Bakgrunn - hvorfor Estland?

- En konkurransedyktig skognæring med sterk eksportorientering
- Vilje til nyorientering – interesse for utenlandske etableringer
- Relativt lave lønninger
- Kort geografisk vei fra Norden
- Gode relasjoner i skogsektoren mellom Sverige/Finland og Estland
- Bra kompetanse
- Skoglige forhold som er relativt like de norske forholdene
- Personlige kontakter innen skogsektoren i Estland

# Etableringen

- Forstudie med NOPEF som samarbeidspartner
- Joint Venture med lokal samarbeidspartner?
- Bistand fra det Innovasjon Norge sitt kontor i Estland

# Ett år etter – status?

- Endret markedsplan minst 5 ganger!
- Det lokale markedet overvurdert
- Tid til kompetanseoverføring undervurdert
- Produksjon for utlandske aktører i den Estiske markedet
- Produksjon for Prevista på nordiske prosjekter
- Til nå har vi ikke tjent penger!

# Utfordringer ved etablering

- Proteksjonisme i lokalt markedet
- Ting tar lengre tid enn forutsatt!
- Trolig større suksess med en lokal samarbeidspartner